

Webinar "Zimmerpreiskalkulation leicht gemacht"

Dieses Webinar ist NUR für die Hotellerie bestimmt. Es geht um die Kalkulation des Logis-Bereichs!

Die professionelle, ertragsorientierte Zimmerpreiskalkulation ist die elementare Aufgabe eines Unternehmers und Hoteliers. Kommen Sie weg vom "Bauchgefühl" bei Ihren Zimmerpreisen zur wahren, kostenbewussten Preisfindung!

- ✓ Schritt für Schritt anhand der BWA-Zahlen erklären wir die Grundlagen für eine professionelle Zimmerpreiskalkulation
- ✓ Erfahren Sie mehr über Selbstkosten, Deckungsbeiträge und die verschiedenen Preisgrenzen, um Ihre Preisstrategie zu entwickeln
- ✓ Anhand eines Praxisbeispiels verstehen Sie, welche Faktoren bei der Zimmerpreiskalkulation eine Rolle spielen

TIPP: Buchen Sie im Anschluss die Inhouse-Schulung "Volles Haus zu jeder Zeit! Yield- & Revenuemanagement" für eine professionelle Preispolitik im Logis-Bereich. [Infos hier!](#)

AUCH ALS INHOUSE SCHULUNG BUCHBAR

Beschreibung des Seminars

In vielen Fällen werden Hotelzimmerpreise „aus dem Bauch heraus“ definiert. Richtig ist viel mehr, dass die Preisfindung sowohl kostenorientiert als auch nachfrage- und konkurrenzorientiert erfolgt.

Das Thema Preisgestaltung in einem Hotel ist ein wichtiger Bestandteil der Wirtschaftlichkeit. Die Preisfindung und -gestaltung ist daher eine elementare Aufgabe des Unternehmers. Gehen Sie nach klaren Kriterien vor und bestimmen Sie die Zimmerpreise nicht nach Gefühl. Richtig ist eher, dass die Zimmerpreisfindung einerseits kostenorientiert als auch nachfrage- und konkurrenzorientiert erfolgt.

Zimmerpreise sollten wie das Speisenangebot korrekt kalkuliert werden. Natürlich ist die Orientierung an den Mitbewerbern oder am Marktgeschehen wichtig. Trotzdem sollten Sie als Hotelbetreiber wissen, welchen Preis Sie für ein Zimmer verlangen können, um letztendlich wirtschaftlich zu sein.

Nutzen:

Mit einer professionellen Preiskalkulation schaffen Sie es, Ihre Zimmerpreise korrekt und effizient zu berechnen. Anhand von BWA-Zahlen erklären wir Ihnen in diesem Webinar den Prozess einer erfolgreichen Zimmerpreiskalkulation und zeigen Ihnen, auf was Sie dabei besonders achten müssen.

Welche Einflussfaktoren es noch gibt und worauf Sie bei einer erfolgreichen Zimmerpreiskalkulation achten müssen, lernen Sie in diesem Webinar.

Zielgruppe:

Das Webinar „Zimmerpreiskalkulation leicht gemacht“ richtet sich an alle Unternehmer, Geschäftsführer und Direktoren in der Hotellerie. Speziell für Empfangschefs und Empfangsmitarbeiter ist dieses Seminar eine wertvolle Fortbildung.

Ebenso bietet dieses Webinar Beratern und Coaches die Möglichkeit, neues zu erlernen, um die Betriebe auf ein neues Level zu hieven.

- Direktoren, Geschäftsführer und Unternehmer von Hotels und Restaurants
- Empfangschefs und Empfangsmitarbeiter
- Berater und Trainer für Hoteliers und Gastronomen

TIPP: Buchen Sie im Anschluss die Inhouse-Schulung "Volles Haus zu jeder Zeit! Yield- & Revenuemanagement" für eine professionelle Preispolitik im Logis-Bereich. [Infos hier!](#)

Inhalte: siehe AGENDA

Weitere Informationen zur Referentin Brunhilde Fischer

Seminar - Agenda für das Seminar

Inhalte:

- Grundlagen einer professionellen Zimmerpreiskalkulation
- Kostensplittung laut betriebswirtschaftlichen Auswertungen (BWA)
- Festlegung der Zimmerpreise anhand der Divisions- und Äquivalenz-Kalkulation
- Kalkulation der Preisuntergrenze und kurzfristigen Preisuntergrenze
- Ermittlung der Selbstkosten und des Deckungsbeitrags
- Grundlage einer ergebnisorientierten Preisstrategie

Das Webinar wird via Zoom durchgeführt. Um Hintergrundgeräusche zu vermeiden, sollte Ihr Mikro stummgeschaltet sein. Bei Fragen können Sie es jederzeit gerne aktivieren. Entscheiden Sie zudem selbst, ob Sie Ihren Bildschirm freigeben, damit alle Teilnehmer Sie sehen dürfen. Bei Bedarf können Sie Ihren Namen nach dem Einloggen umbenennen!

Während des Webinars besteht die Möglichkeit zum Austausch unter Kollegen und mit dem Referenten. Zum Abschluss folgt eine Feedback- und Fragerunde!

Ein Handout der Präsentation (pdf) erhalten Sie im Nachgang per Mail!